



Hypred: Al servicio de la industria y de la ganadería con SAP Business One

Picture Credit | Customer Name, City, State/Country. Used with permission.



Partner de implementación



Resumen ejecutivo

Situación previa

Objetivos

Implementación

Beneficios

Compañía

Hypred Argentina S.A.

Industria

Química

Productos y servicios

Elaboración y comercialización de productos químicos para la higiene industrial y el tambo

Web Site

www.hypred.com

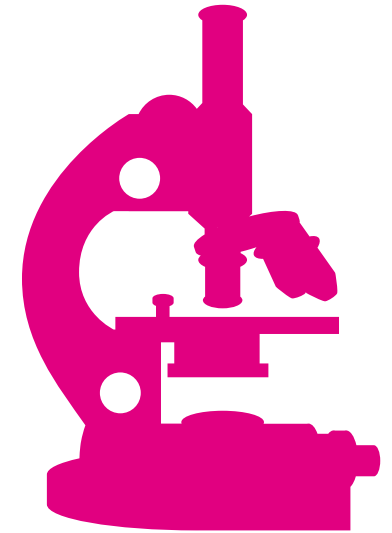
Soluciones SAP®

SAP Business One 9.1

Partner

Groupe Roullier / Seidor Argentis

Hypred Argentina forma parte del Grupo Roullier y atiende las necesidades de higiene y desinfección en los diferentes ámbitos de la cadena productiva agroalimentaria, basando su desarrollo en la innovación tecnológica, el cuidado del medioambiente y el servicio al cliente. **Para alcanzar la mayor efectividad y precisión,** la empresa implementó SAP Business One con el soporte de TI del Grupo y ha comenzado la migración a la versión localizada para Argentina con el apoyo de Seidor Argentis.



Resumen ejecutivo

Situación previa

Objetivos

Implementación

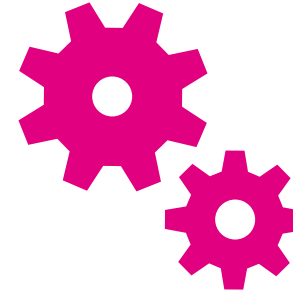
Beneficios

Cuando la precisión es una necesidad

Hypred es una referencia en la producción y comercialización de soluciones de higiene profesional. Para llevar adelante sus servicios con efectividad y precisión, la empresa adopta los mejores métodos y la más alta tecnología disponible, que le permitan alcanzar sus exigentes objetivos de calidad.

En el plano local, la compañía utilizaba un sistema integrado a partir del software CWA, que incluía módulos específicos para compras, ventas, tesorería, inventario, etc. Las operaciones se registraban en cada módulo y luego debían ser contabilizadas. Para ello, se corría cada mes un proceso por el cual cada módulo descargaba sus operaciones, de manera que pudieran ser contabilizadas en forma global. Así en muchas ocasiones se generaban errores, que podían estar originados en este proceso o dentro de cada módulo, por lo que encontrar el error ya representaba una primera dificultad.

Adicionalmente, este sistema era utilizado solamente por la filial argentina, con la consecuente falta de homogeneidad en los parámetros de la información que se compartía con el Grupo.



8

centros de producción
tiene Hypred en todo
el mundo.

Por lo tanto, se decidió acompañar la decisión del Grupo Roullier de implementar la aplicación SAP Business One en su localización chilena. Este proyecto requirió del soporte de TI interno para el desarrollo de las diferentes soluciones que permitieran adecuar esta versión a las necesidades y operatoria de Hypred Argentina.



Resumen ejecutivo

Situación previa

Objetivos

Implementación

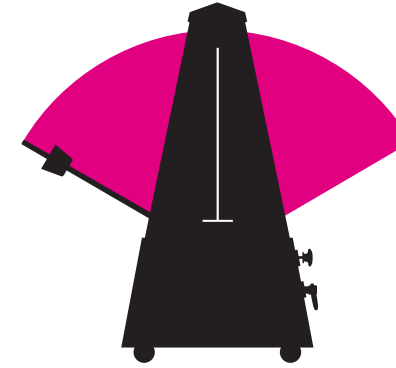
Beneficios

Homogeneidad y confianza en la información

Toda vez que la misión de la empresa es atender las necesidades de higiene y desinfección en todas las etapas de la cadena productiva, desde las instancias primarias tales como el procesado hasta la elaboración y distribución de productos alimenticios, el compromiso de Hypred es la mejora continua, entendida como el perfeccionamiento de los procesos y servicios ofrecidos a los clientes, con un profundo respeto por el medioambiente y la minimización de los riesgos laborales.

Junto con la motivación del personal, la tecnología es la clave para el logro de los valores corporativos, y así lo entendieron Hypred y el Grupo Roullier, que decidió implementar una solución de negocios única para cada una de sus filiales alrededor del mundo.

Esta iniciativa le permitió a la Casa Matriz avanzar en el desarrollo de sistemas de control, centralización, consolidación y mejora de procesos, a partir de la homogeneización de la información y su manejo.



4

meses es todo el tiempo que demandó a Hypred la implementación de SAP Business One.

En este punto, la migración a la versión de SAP Business One localizada para Argentina permitirá eliminar los parches y adaptaciones que el equipo de TI interno realizó sobre la actual versión, incorporando así todos los procesos y aportando una seguridad y estabilidad aun mayores.



Resumen ejecutivo

Situación previa

Objetivos

Implementación

Beneficios

A la medida de una empresa innovadora

La implementación de SAP Business One 9.1 fue realizada con el soporte interno del área de TI del Grupo Roullier y se desarrolló en forma muy rápida y sin contratiempos. En aproximadamente cuatro meses de trabajo, se vieron implicadas varias personas del área de TI del Grupo, una persona del área de TI local y los siete operadores internos con que Hypred Argentina contaba en ese momento.

El foco de los consultores estuvo puesto en el desarrollo de las diferentes soluciones que permitieran incorporar procesos específicos para adecuar esta versión a las necesidades y operatoria de Hypred. La migración a la nueva versión, que ya ha comenzado con soporte local de Seidor Argentis y que estará en productivo en enero de 2016, aportará aun mayor integración, estabilidad y seguridad.

La capacitación le fue dada a cada operador de manera presencial. Una persona del área de TI del Grupo viajó a la filial local y, en una semana, realizó la capacitación presencial de cada operador. Las sucesivas consultas o dudas fueron evacuadas de manera remota, vía telefónica o por correo electrónico.

Si bien todo cambio genera resistencias, y salir de la zona de confort exige readaptaciones, la sencillez del sistema hizo que el operador se acostumbrara fácilmente a los nuevos procesos y a la forma de ejecutarlos. Con ello, las resistencias se disiparon pronto.

“La sencillez del sistema hizo que el operador se acostumbrara fácilmente a los nuevos procesos y a la forma de ejecutarlos”.

Daniel Majul, Chief Financial Officer de Hypred Argentina S.A.



Resumen ejecutivo

Situación previa

Objetivos

Implementación

Beneficios

Sin lugar a dudas, eficacia comprobada

El principal beneficio que destacan en Hypred es la confiabilidad en la información suministrada por el sistema. Como SAP Business One no trabaja por módulos, cada registro, cada operación que se realiza, genera un asiento. La operación y su contabilización se hacen de manera conjunta, y así no quedan dudas de que todas las operaciones realizadas han sido contabilizadas.

Con el sistema anterior, Hypred no podía confiar 100% en la información entregada. Hoy, con SAP Business One, están muy tranquilos al respecto. Si bien el compromiso con la calidad y con la satisfacción del cliente exige mantener controles, la tranquilidad acerca de la información suministrada es un gran beneficio cuando, luego, se necesita velocidad en su procesamiento.

Otra gran ventaja que señalan es en cuanto al cierre de balances que la empresa realiza en forma mensual. En este punto, no necesariamente se trata de una reducción de los tiempos sino de una mejora sustancial en la eficiencia y la eficacia del proceso. Antes, siempre era necesario ajustar algún valor sobre el cierre preliminar. Hoy el cierre es definitivo desde el primer momento.

En virtud de los beneficios alcanzados, Hypred Argentina ha comenzado un nuevo proyecto de implementación, con el soporte de Seidor Argentis, para migrar su actual solución SAP Business One a la nueva versión que ha sido liberada para Argentina.

“En nuestro cierre mensual, antes siempre había algún número que ajustar. Con SAP Business One, hoy cerramos para ya no volver hacia atrás.”

Daniel Majul, Chief Financial Officer de Hypred Argentina S.A.

